



Equipo de ventas

100% online



www.otecjd.com





Certificación

Una vez finalizada la actividad, se emitirá un certificado de aprobación en un plazo de 48 horas.

Nuestro OTEC cuenta con registro SENCE N°2009, respalda por resolución 3006.



Generalidades y Consideraciones

www.otecjd.com

Requisito contar con título técnico y/o profesional.

Respaldo por acreditación del centro Nch2728.

Acreditación de capacitación por 250 horas cronológicas.

Centro acreditado en SENCE y Certhia.

Modalidad asincrónica (disponibilidad 24/7).

Válido para Carrera Funcionaria del sector público.



Plan de estudio



Modulo I: Generalidades – la dirección estratégica y la gestión de venta

- La dirección estratégica y la gestión de ventas.
- Motivación de la fuerza de ventas.
- Análisis de las ventas para la toma de decisiones.
- Formación de un vendedor.

Modulo II: organización y selección de las fuerzas de ventas

- Dirección de equipos de ventas.
- Organización de la fuerza de ventas.
- Decisiones que determinan la fuerza de ventas.
- Elasticidad de la demanda.

Modulo III: evaluación, capacitación y motivación de la fuerza de ventas

- Control y evaluación de la fuerza de ventas.
- Medición y evaluación del desempeño.
- Capacitación de la fuerza de ventas.
- Motivación de los equipos de ventas.



Contacto



Correos

ventas@otecjd.com

diplomado@otecjd.com

Teléfono / Whatsapp

+56 9 86803789

+56 9 96852755

www.otecjd.com